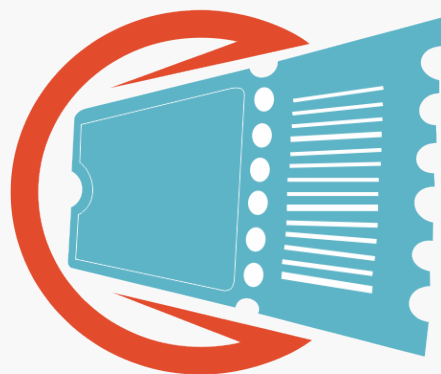
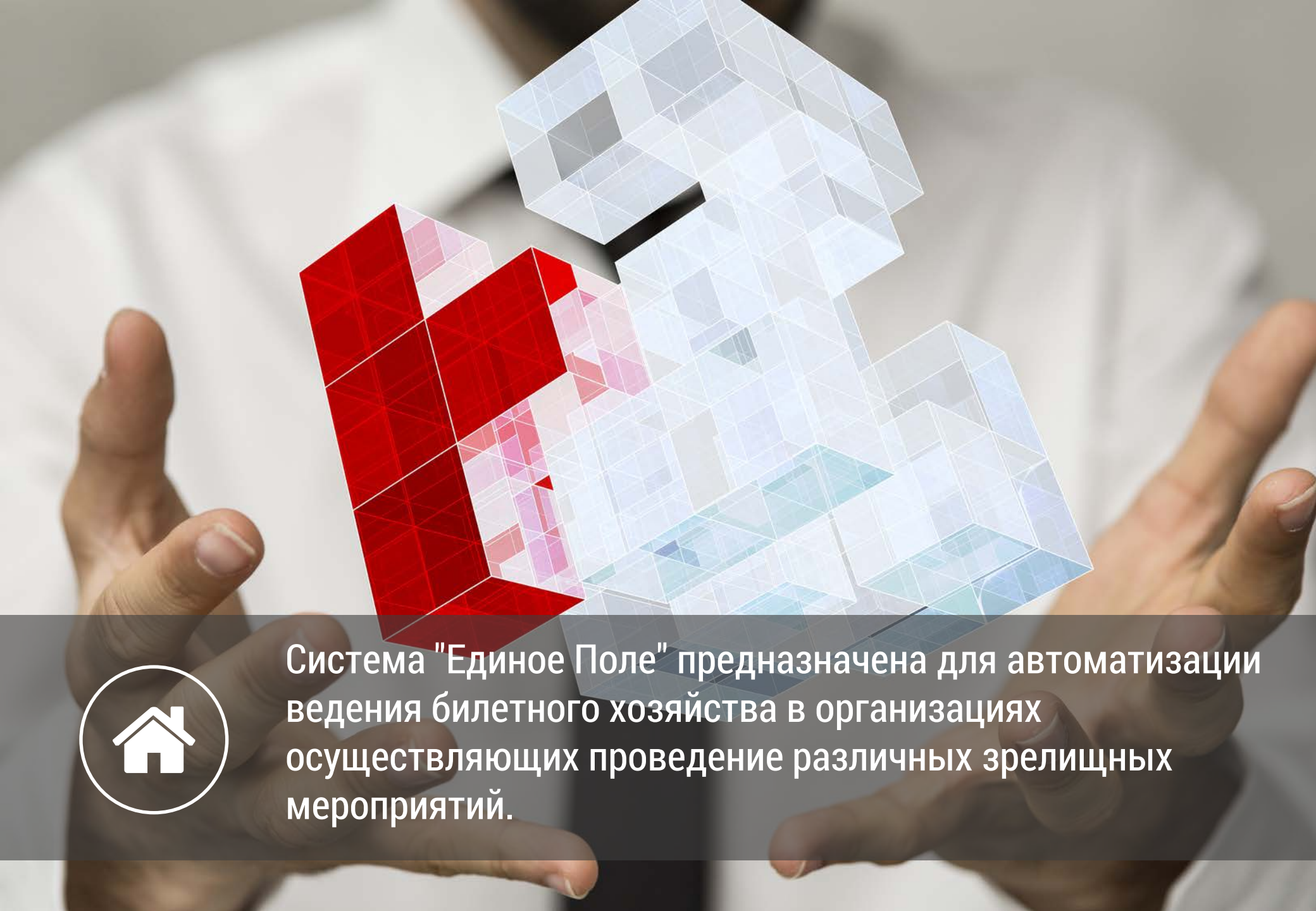




СИСТЕМА ЕДИНОЕ ПОЛЕ

Автоматизация ведения
билетного хозяйства

www.edinoepole.ru



Система "Единое Поле" предназначена для автоматизации ведения билетного хозяйства в организациях осуществляющих проведение различных зрелищных мероприятий.

Как наша система
поможет вашему бизнесу?



Многоразовый учет

4



Ситуация сегодня

Нет механизмов интеграции для партнеров.
Специалистам приходится вводить данные об одних и тех же билетах несколько раз. Сначала у себя в системе учета, потом в системе партнера.



Решение в системе

Интеграция с системами партнеров и данные необходимо будет вводить только один раз.

Открытые продажи

5



Ситуация сегодня

Нет единого поля для продажи билетов. Каждый партнер ограничен только своей квотой и не может предложить своим клиентам большого выбора



Решение в системе

Наше решение позволяет открыть доступ ко всем билетам для всех партнеров.

Мониторинг продаж

6



Ситуация сегодня

Для информации о продажах приходится тратить много времени на сбор данных по каждому партнеру в отдельности.



Решение в системе

В режиме реального времени видеть и оперативно влиять на ситуацию с продажами сразу по всем партнерам.

Расширение партнерской сети

7



Ситуация сегодня

В связи с отсутствием механизмов для интеграции появление нового партнера добавляет ручного труда для специалистов театра



Решение в системе

Стандартные методы интеграции для партнеров для быстрого и удобного подключения новых партнеров для распространения билетов

Снижение затрат

8



Ситуация сегодня

В данный момент театрам приходится отдавать партнерам от 10 до 25% от каждого проданного через интернет-билета

Решение в системе

Наша комиссия составляет 6,5%, включая эквайринг.

Собственные продажи на сайте

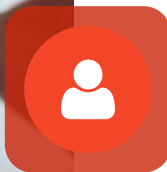


9



Ситуация сегодня

Театрам приходится подключать к своему сайту виджеты партнеров.

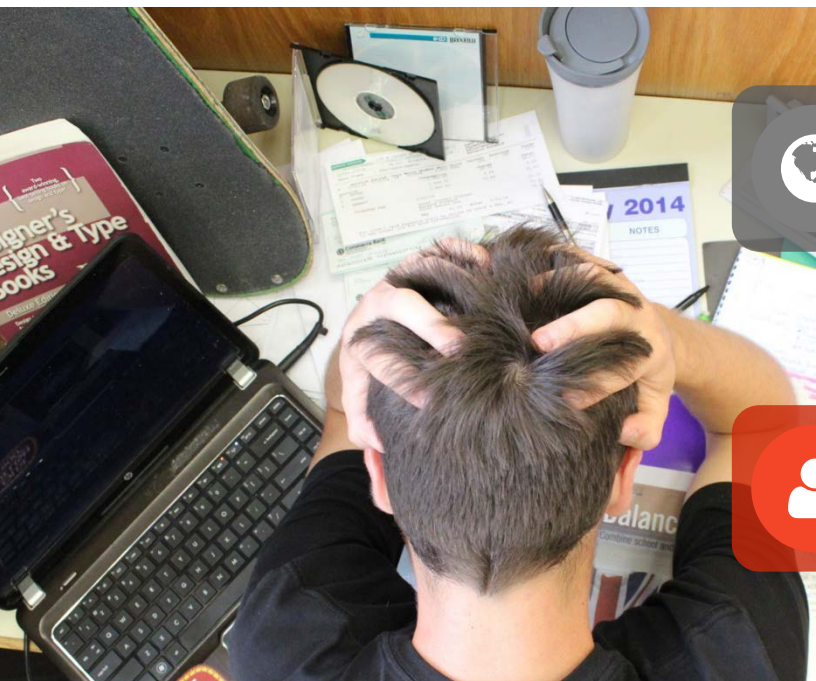


Решение в системе

В нашем решении есть уже готовый модуль интернет продаж, который стилизуется по сайт театра.

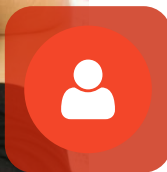
Бумажная волокита

10



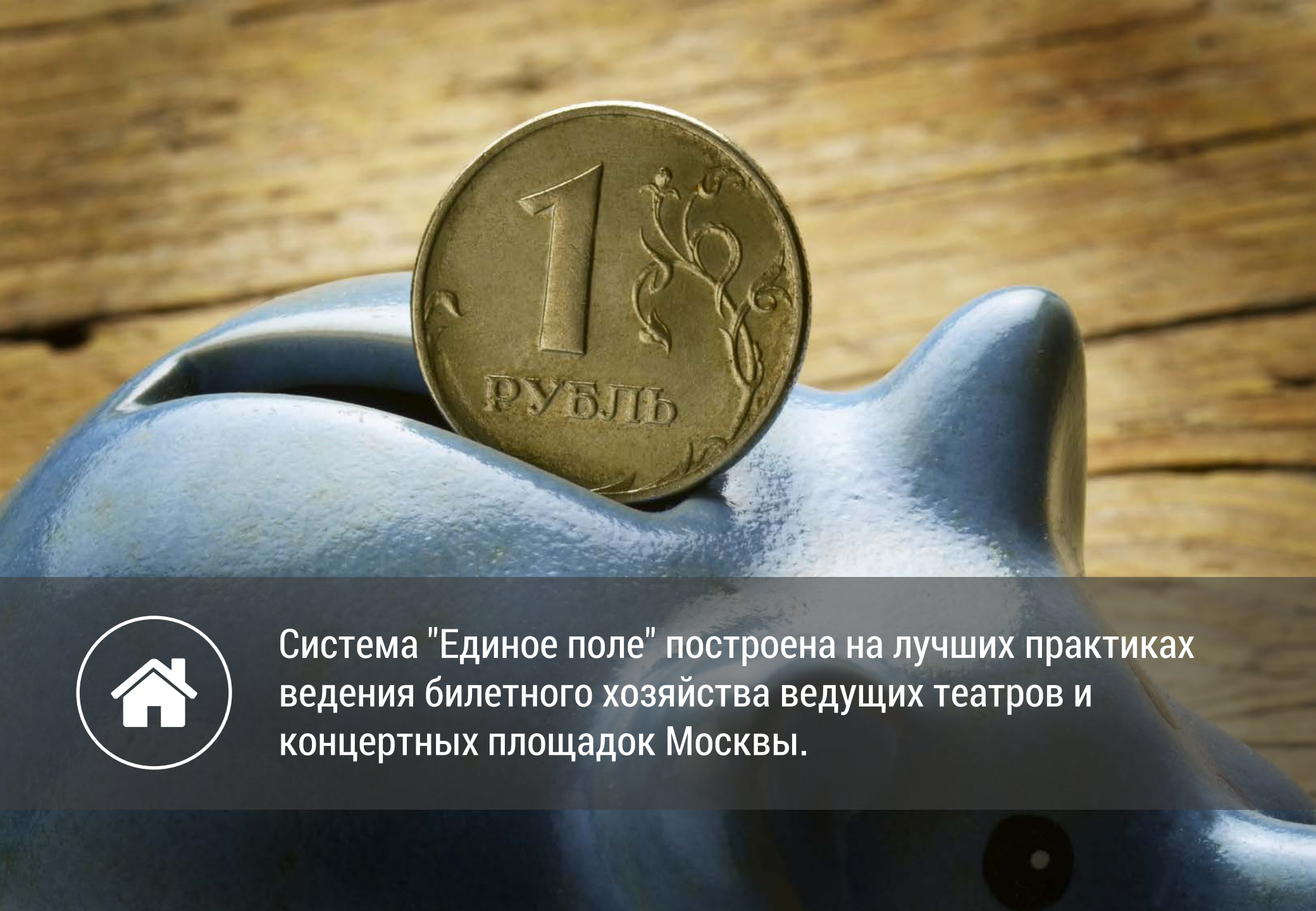
Ситуация сегодня

Специалистам театра приходится обмениваться с партнерами огромным количеством актов, отчетов и других документов в бумажном виде.



Решение в системе

Все партнеры будут интегрированы с нашей системой, и потребуется только один документ – отчет о продажах, который автоматически формируется в Системе.



Система "Единое поле" построена на лучших практиках ведения билетного хозяйства ведущих театров и концертных площадок Москвы.

Особенности нашей системы

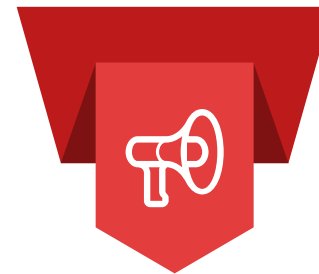
Система «Единое Поле» учитывает все тонкости и нюансы ведения билетного хозяйства.



**Модульное
приложение**



**Размещение в
облаке**

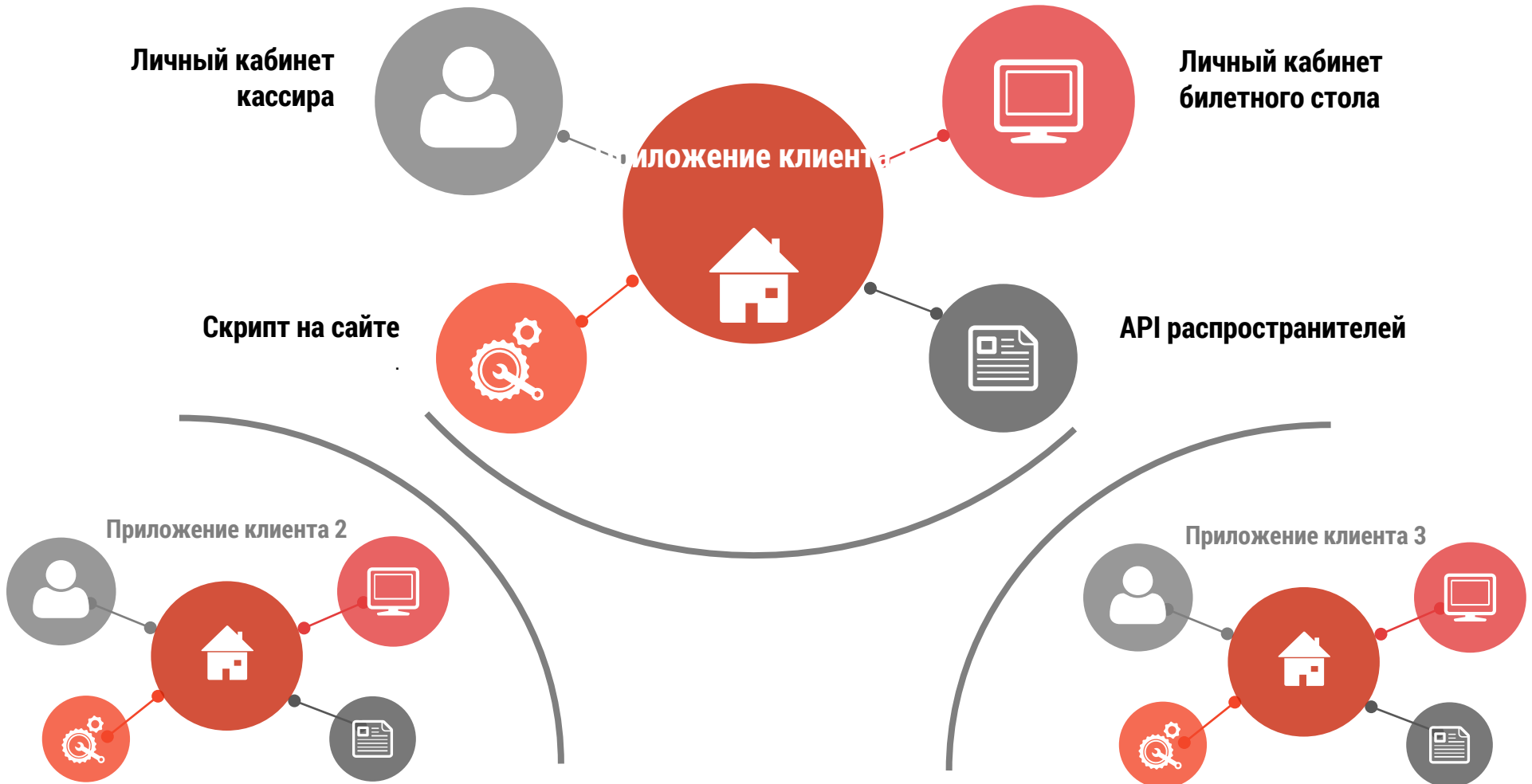


**Изолированность
данных клиентов
друг от друга**

Особенности нашей системы

13

Данные клиентов лежат на разных серверах



Система "Единое поле"

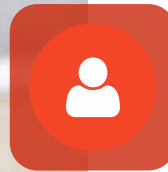
состоит из нескольких модулей:

14



Модуль ведения билетного хозяйства

15



Представляет собой облачное решение, позволяющее вести учет и контроль всего жизненного цикла билета.

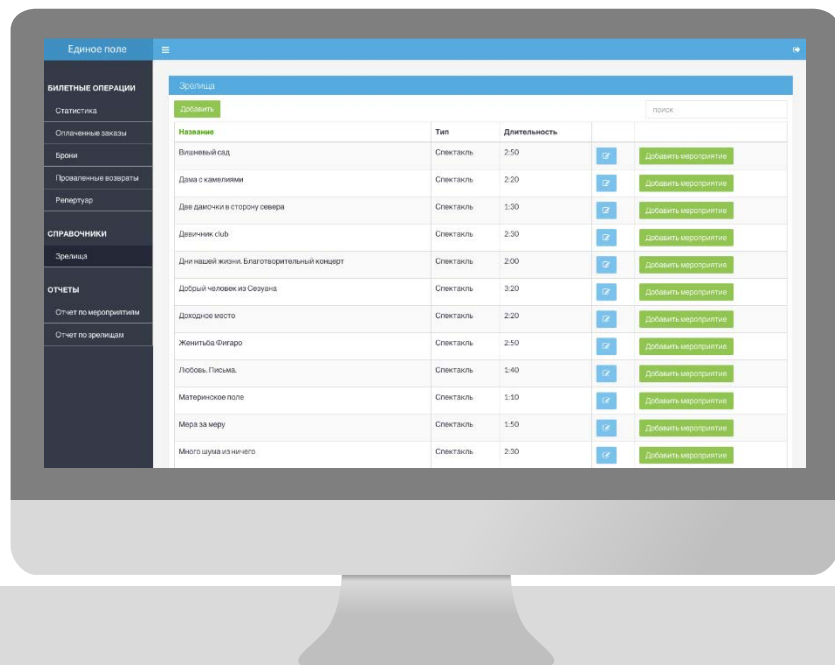


Возможность заведения мероприятий, настройки ценовых поясов, выдачи квот, ведение репертуара, различных справочников и ведения отчетности.

Данный модуль может быть стилизован и модернизирован по требованию Заказчика

Функционал модуля

16



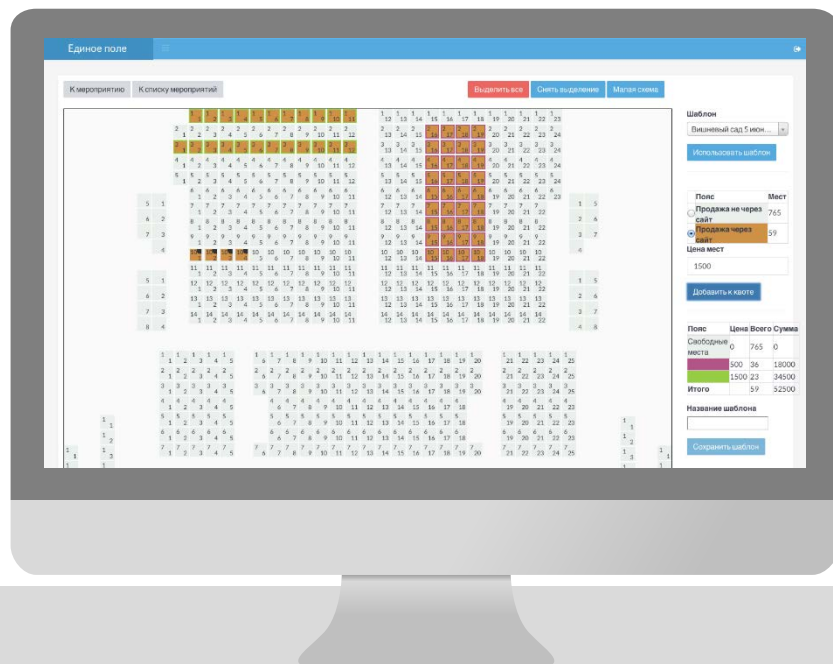
Заполнение справочников

- ☒ Зрелища
- ☒ Мероприятия
- ☒ Шаблоны квот и расценок цен
- ☒ Контрагенты

Модуль ведения
билетного хозяйства

Функционал модуля

17



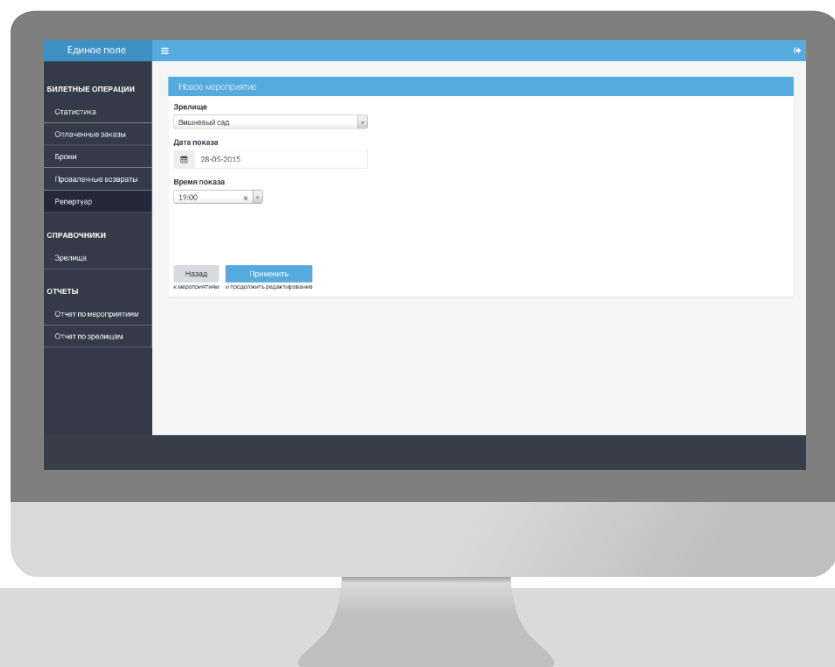
Операции с заказами

- ☒ Редактирование мест в заказе
- ☒ Аннулирование
- ☒ Оплата
- ☒ Возврат денежных средств

Модуль ведения
билетного хозяйства

Функционал модуля

18



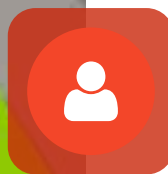
Модуль ведения
билетного хозяйства

Отчеты в любом
выбранном диапазоне дат
в трех форматах:

- ✓ HTML
- ✓ PDF
- ✓ XLS

Модуль интернет-продаж

19



Данный модуль является универсальным

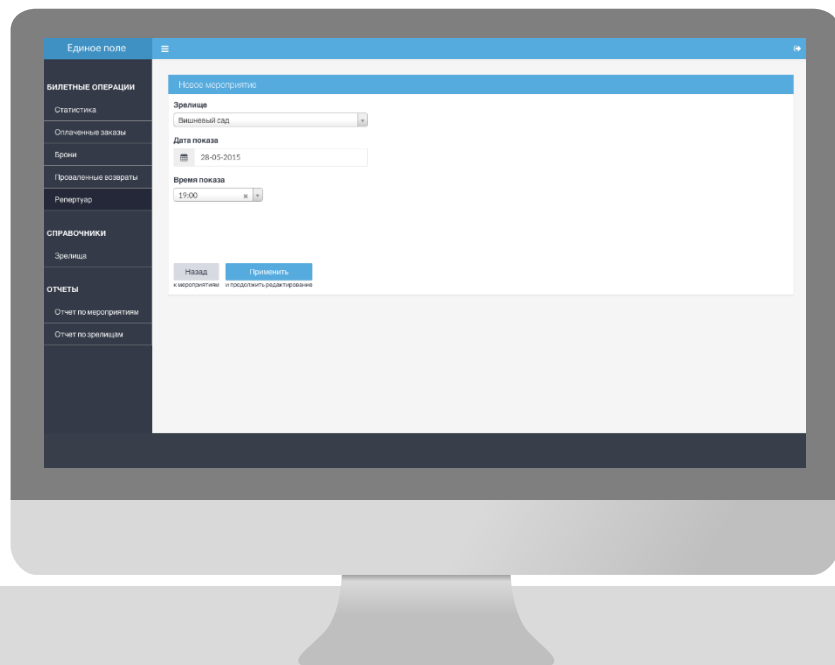


Дает возможность в кратчайшие сроки начать продажи билетов на сайте Заказчика.

Данный модуль может быть стилизован и модернизирован по требованию Заказчика

Функционал модуля

20



Скрипт, код которого возможно
встроить в код сайта



Продажа мероприятий через единый
портал edinoepole.ru

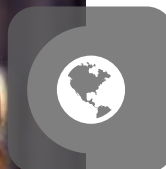
Модуль интернет-продаж

Модуль кассовых продаж

21



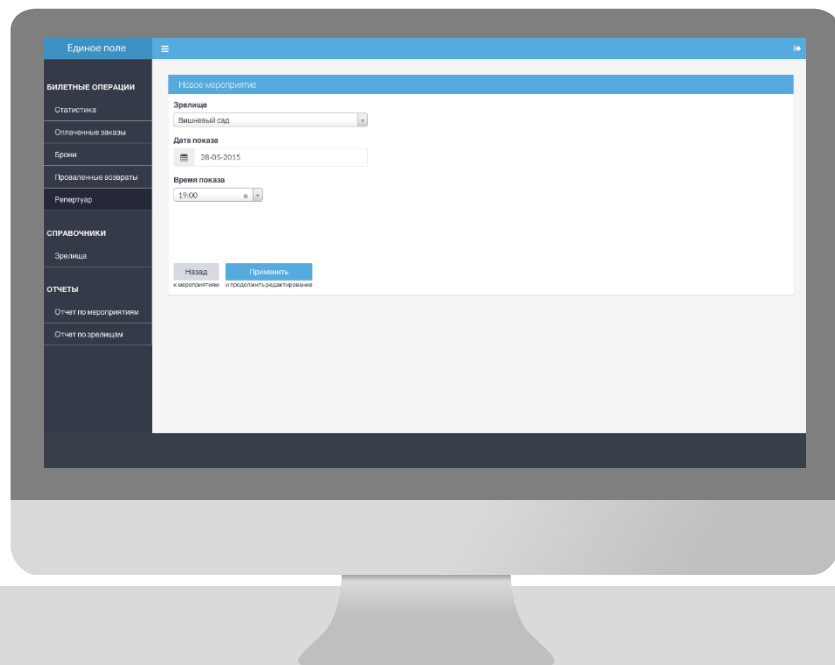
Продажи с возможностью печати билетов на бланках строгой отчетности, бронирование и фиксирование различных способов оплаты.



Дает возможность вести всю необходимую отчетность, а также вести контроль и учет всех действий кассира.

Функционал модуля

22



- ✓ Возможность вести продажи с распечатыванием билетов на бланках строгой отчетности
- ✓ Контроль и учет действий кассира

Модуль кассовых продаж

Модуль интеграции

23

```
function setCookie(name, value, expires, path, domain, secure) {  
    var curCookie = name + "=" + escape(value) +  
        ((expires) ? "; expires=" + expires.toGMTString() : "") +  
        ((path) ? "; path=" + path : "") +  
        ((domain) ? "; domain=" + domain : "") +  
        ((secure) ? "; secure" : "");  
    window.document.cookie = curCookie;  
}  
  
function showhide(obj_id, img)  
{  
    var obj = getObjectHandle(window, obj_id);  
  
    if (obj)  
    {  
        if (obj.className)
```



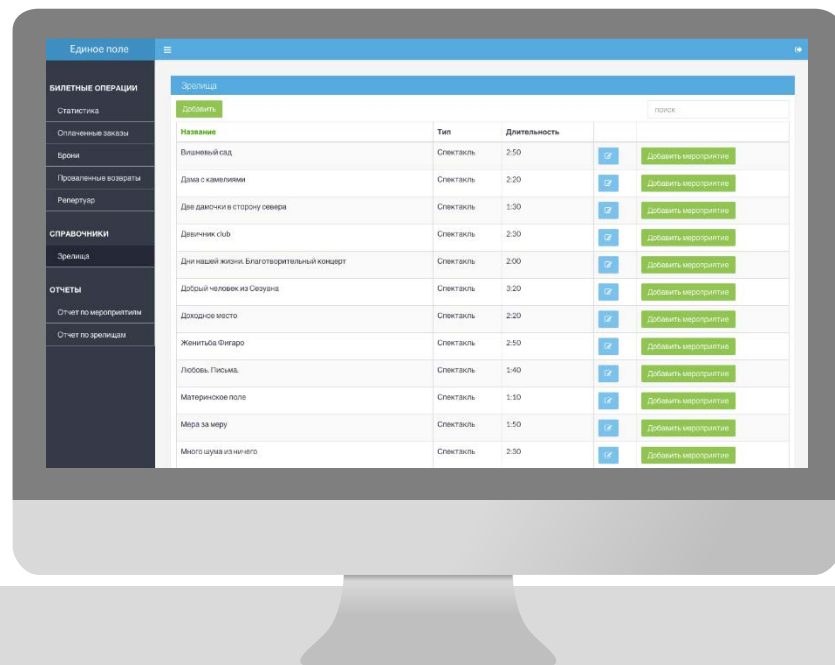
Позволяет передавать данные о выданной квоте внешним распространителям в автоматизированном режиме



Дает возможность вести контроль продаж выделенных билетов в реальном времени.

Функционал модуля

24



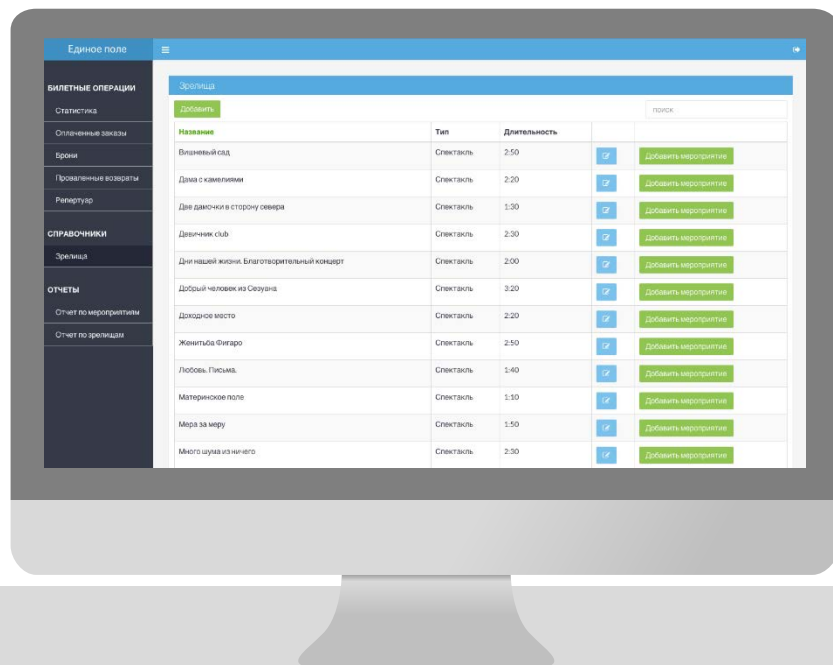
Модуль интеграции
для внешних распространителей

Доступ распространителей к основным функциям работы с квотой

- ✓ Получение списка доступных мероприятий
- ✓ Получение списка доступных мест на мероприятие
- ✓ Создание заказов (бронирование билетов)
- ✓ Подтверждение оплаты заказа
- ✓ Аннулирование заказа

Функционал модуля

25



Формат обмена данными –
JSON

REST API

Модуль интеграции
для внешних распространителей

Как начать с нами работать



Этапы работы с системой



01

НАЧАЛО ИНТЕРНЕТ ПРОДАЖ

Подключение модуля интернет продаж к сайту Заказчика

02

ПОДКЛЮЧЕНИЕ ПАРТНЕРОВ

Интеграция с внешними компаниями-распространителями

03

ВНЕДРЕНИЕ В КОМПАНИЮ

Проводится обучение сотрудников, участвующих в ведении билетного хозяйства

Подробнее о подключении к системе

Для подключения модуля не требуется модификация или доработки существующего сайта Заказчика. Выделенные сотрудники организации проходят обучение по работе с системой.



Организации выдаются реквизиты доступа к Системе "Единое поле". С этого момента Заказчик имеет возможность размещать всю необходимую информацию о Мероприятии.

В рамках данного этапа осуществляется интеграция с внешними компаниями-распространителями.



Доработка стилей и функциональных возможностей под потребности Заказчика.

Проводится обучение сотрудников Заказчика, участвующих в ведении билетного хозяйства. По окончании данного этапа все билетное хозяйство Заказчика будет вестись в системе.



Вы получаете удобный, современный и многофункциональный инструмент учета, контроля и продажи билетов на ваши мероприятия.

Финансовые условия работы



CONTRACT

Вы НЕ ПЛАТИТЕ:

30



За лицензию на использование Системы "Единое поле"



За техническую поддержку



За доработку и адаптацию Системы "Единое поле" под ваши потребности.



Комиссию с билетов, заведенных, учтенных в Системе, но проданных в кассах Заказчика.



Комиссию только с билетов, заведенных, учтенных в Системе и проданных через модуль интернет продаж и билетов, проданных внешними организациями с использованием модуля интеграции.

Финансовые условия



**Внедрение нашей системы не потребует от
Вас финансовых затрат.**

Финансовые условия интернет продаж

32

Комиссия рассчитывается исходя из количества и стоимости билетов, проданных через модуль интернет продаж:

Bronze	Silver	Gold	Platinum
при сумме продаж в месяц	при сумме продаж в месяц	при сумме продаж в месяц	при сумме продаж в месяц
менее 2,5 млн.руб	от 2,5 до 5 млн.руб	от 5 до 10 млн.руб	более 10 млн.руб
6,5%	6%	5,5%	5%
(включая стоимость эквайринга) от стоимости реализованных билетов	(включая стоимость эквайринга) от стоимости реализованных билетов	(включая стоимость эквайринга) от стоимости реализованных билетов	(включая стоимость эквайринга) от стоимости реализованных билетов

Финансовые условия полного учета



При ведении полного учета билетного хозяйства в нашей системы вы получаете:

1. Модуль ведения учет (полностью оптимизированный под вашу работу)
2. Модуль интеграции
3. Модуль интернет продаж.

Вы платите:

1. Эквайринг с интернет продаж (наш партнер компания Uniteller)
2. 10 рублей с каждого проданного билета. В независимости от его стоимости и кто его продал.

НАШИ КОНТАКТЫ

34



Так как вопросов значительно больше чем можно было бы описать в презентации, мы предлагаем Вам связаться с нами для организации встречи и более подробного обсуждения всех нюансов.



Почта

partner@edinoepole.ru



Контактный телефон
+7 (499) 686-02-50



Адрес сайта

www.edinoepole.ru